



4voice ist seit der Gründung im Jahr 2002 ein erfolgreicher Lösungsanbieter für intelligente Sprachtechnologie-Anwendungen, um Arbeitsprozesse wie Befunddokumentation mittels Spracherkennung und Diktatmanagement effizienter zu gestalten. **4voice** betreut mehr als 35.000 Nutzer maßgeschneiderter Spracherkennungs- und Diktierworkflows im deutschsprachigen Raum. Seit September 2021 ist **4voice** Teil der Speech Processing Solutions, dem führenden Unternehmen bei professionellen Diktierlösungen.

Du begeisterst dich für Software-Vertrieb und Technik? Unterstützung von hochqualifizierten Professionals ist deine Leidenschaft? Du bist gerne unterwegs und hast Spaß an der Weiterentwicklung einer bestehenden Vertriebslandschaft? Dich zeichnet ein ausgeprägter Kunden- und Servicefokus aus? Du arbeitest gerne mit Menschen und siehst dich auch als Coach für dein Team? Dann suchen wir genau dich!

Key Account Manager B2B (m/w/d)

mit Führungsverantwortung, Standort Hirschaid

Damit verbringst du deinen Tag

- Du betreust und entwickelst unsere bestehenden Kunden, vorwiegend Kliniken und Klinikverbände, und bist hochaktiv in der Neukundenakquise im Bereich Key Accounts vorwiegend in der DACH-Region
- Du baust neue Endkundenbeziehungen, Partnerschaften mit Technologiepartnern und Integratoren im medizinischen Bereich und öffentlichen Organisationen auf und führst entsprechende Beratungsgespräche
- Du verantwortest Verkaufsprojekte im Bereich unserer Softwareprodukte sowie Spracherkennungslösungen von Nuance Communications
- Du präsentierst unsere innovativen Lösungen im Zuge von Produktdemos
- Du bist verantwortlich für Ausschreibungen
- Du entwickelst dein Team bestehend aus 2 erfahrenen MitarbeiterInnen im Sinne einer verantwortungsvollen Führungs- und Coachingrolle
- Du führst selbständig Vertragsverhandlungen und erstellst Angebote
- Du bist das Bindeglied zu unserer Produktentwicklung, koordinierst Marktanforderungen und arbeitest eng mit unserer Marketingabteilung zusammen
- Du repräsentierst uns auf Messen und Kongressen
- Du arbeitest proaktiv mit unserem CRM-System (Salesforce) und verantwortest entsprechende Reports

Das bringst du mit

- Du hast mind. 8 Jahre Berufserfahrung im Vertrieb, idealerweise im Bereich Direktvertrieb Software SaaS und vorzugsweise erste Erfahrung in der Führung von MitarbeiterInnen
- Du hast ein ausgezeichnetes Auftreten und Erfahrung im Umgang mit Entscheidungsträgern (CIO, Ärzte, etc.)
- Du hast eine große Affinität zu neuen Technologien
- Du hast idealerweise Erfahrung mit Ausschreibungen
- Du hast eine ausgeprägte Kundenorientierung und ausgezeichnetes Verhandlungsgeschick
- Du reist gerne und bist durchschnittlich 50% deiner Zeit unterwegs
- Du bringst ausgezeichnete Deutsch- und gute Englischkenntnisse mit
- Du bringst deine winning attitude, Eigenverantwortung und Teamorientierung mit



Kontaktdaten

Doris Morawitz

Tel: +49 (0)89 244 10 44 – 0

Mail: recruiting@4voice.de

4voice AG

Hans-Pinsel-Str. 10 b
D-85540 Haar

Firmenwebseite

www.4voice.de

Das bieten wir dir

- Entfaltungs- und Gestaltungsmöglichkeiten in einem innovativen Unternehmen mit flachen Hierarchien
- Teil des Weltmarktführers Speech Processing Solutions zu sein mit der starken Philips Brand
- Ein dynamisches und unterstützendes Team
- Attraktive Bonusregelungen
- Einen Firmenwagen zur Privatnutzung
- Hybrid Working, Gleitzeit, Vertrauensarbeitszeit
- Attraktive Weiterbildungsmöglichkeiten
- Obst, Getränke, Zuschuss zur betrieblichen Altersvorsorge